# BATIMFO

Le magazine du spécialiste salles propres et espaces bureaux

■ N°2 | JUILLET 2014





# **ENSEMBLE** dans les enjeux de demain.



Éric CHARRIER Président de BATIMPRO

SOMMAIRE

Économie d'énergie, normes de sécurité, certifications, systèmes évolutifs, pérennité des installations... les mots ne manquent pas pour définir les exigences de nos métiers et les orientations des futures innovations.

Et parce que nous évoluons avec vous et grâce à vous, nos équipes sont à l'écoute de vos problématiques et prêtes à travailler à des solutions nouvelles.

Dans le monde du bâtiment, les innovations qui concernent la partie « cloison » sont essentielles. En effet, ces dernières sont élaborées pour s'adapter aux environnements les plus aseptisés, à un haut niveau de confort, à vos attentes esthétiques... et même à vos évolutions futures grâce à des gammes de cloisons modulables.

Pour le meilleur, et seulement le meilleur, nous travaillons à vos côtés dans une politique de performance globale et d'anticipation sur les enjeux de demain.

#### **CONNAISSEZ-VOUS BATIMPRO?**

- L'esprit Batimpro
- Batimpro Toulouse
- SALLES PROPRES
  - SEPPIC
    - Le CNRS
    - Actu : Les plafonds ELECTRE circulables

#### **ESPACES BUREAUX**

- Le Conseil général
- Le Crédit Agricole 49
- 10/11 ACTU CHANTIERS
- **ACTU BATIMPRO**

# **BATIMPRO**

# L'ESPRIT **BATIMPRO**

3 PRINCIPES CLÉS

#### RÉACTIVITÉ

L'implantation de nos agences nous vaut une proximité géographique avec nos clients. D'autre part, en tant que stockistes, nous disposons des matières premières nécessaires à une production courante. Enfin, une production à l'année (12 mois sur 12) permet de répondre efficacement à la demande.

#### **IMPLICATION**

Nous avons à cœur d'offrir à nos clients un service personnalisé: Écoute, compréhension des problématiques et des besoins. De ce fait, il s'installe un rapport de confiance avec nos clients dont nous partageons les défis. Nous axons notre philosophie d'entreprise sur la **flexibilité**: moyens humains, moyens techniques, tout est étudié pour coller à la demande.

#### **ENGAGEMENT**

L'implication de nos équipes va de pair avec notre politique interne d'amélioration continue. Celleci nous pousse à être toujours à la «pointe» de la technologie. pour enrichir notre savoir-faire et proposer aux clients ce qu'il y a de mieux. Avec une solide connaissance du marché et une démarche au service du client. notre engagement commun repose sur le rapport qualité/prix/service.

# **BATIMPRO TOULOUSE** Un métier commun, la force d'un réseau

Depuis des années, l'agence évolue selon les problématiques et la mentalité du sud. incluant valeurs et savoir-faire.



#### **LES ATOUTS DE LA PROXIMITÉ**

Notre système d'agences territoriales et la confiance qui nous est accordée, nous donnent une liberté de manœuvre qui renforce notre **qualité de service** « personnalisé » auprès des clients, une valeur qui nous est essentielle. Notre équipe présente diverses spécialisations : métreurs, conducteurs de travaux, chauffeurslivreurs...

De par notre situation, nous connaissons les problématiques clients, les spécificités de leurs installations, ce qui nous permet d'intervenir avec beaucoup de réactivité

#### **NOS CLIENTS ET NOUS**

La proximité avec les clients va audelà de la géographie. Nous tenons à les accompagner tout au long des différents projets, afin de comprendre leurs besoins, les rassurer et les conseiller. Parmi nos références, nous comptons des clients de renom :

- PIERRE FABRE client phare et historique (nos connaissances du milieu pharmaceutique nous ont placés au rang de partenaire depuis . 15 ans).
- CNRS
- BMS-UPSA



Responsable de l'agence Batimpro à Toulouse

« Lorsqu'on choisit un métier, il arrive toujours un moment où le produit ne fait plus la différence, à l'inverse de l'humain. Chez Batimpro. nous avons tous une disponibilité pour l'écoute, l'empathie, c'est un univers humainement intéressant.

Cet esprit se retrouve dans la facon dont nous communiquons avec nos clients. Le savoir-être est fondamental pour établir une relation de confiance.

Depuis quelques années, les chiffres ont doublé. Et je suis persuadé aujourd'hui que ce qui marche, ce n'est pas le discours commercial, mais une attitude professionnelle. Il ne suffit pas d'assurer que nous connaissons notre métier, il faut le prouver. Ce qui nous a mis sur la voie reste toujours très difficile à identifier, mais au final, nos relations clients sont simples, conviviales et de très bonne qualité ».

#### **ENSEMBLE, ON EST PLUS FORT**

Si l'agence revendique fièrement ses origines du sud de la France, elle n'en est pas moins fière d'appartenir à ce réseau national qui fait de Batimpro un acteur référent sur marché français. Ensemble, les équipes de Batimpro œuvrent pour l'amélioration continue, avec des process industriels à la pointe de la technologie et une vision résolument tournée vers les solutions d'avenir. Nous échangeons régulièrement au cours de **réunions R&D** pour partager nos expériences terrain/produit et remonter les demandes spécifiques, parfois complexes, de nos clients. Et c'est ensemble que nous trouvons des solutions adaptées.

Cette forme de collaboration donne lieu à une part d'inventivité qui met en lumière de nouvelles applications, de nouveaux produits.



Superficie:

700 m<sup>2</sup> (sur 3 niveaux) Produits en volume: 730 m² de cloisons 643 m<sup>2</sup> de plafonds

21 portes

■ Une haute ambition

## LA QUALITÉ PHARMA

La société SEPPIC est une filiale du Groupe Air Liquide, dédiée à la fabrication des matières premières pour le compte de l'industrie des cosmétiques, de la pharmacie et de la nutrition. Son site de Castres, dans le Tarn (81), s'est depuis plusieurs années orienté vers la fabrication d'excipients, et adjuvants pour vaccins. Le projet Gavial, qui lui est entièrement dédié, aura permis de recentrer la production sur une seule et même zone.

La production d'adjuvants est une activité de très haute technologie. Contrôles et tests viennent appuyer des exigences toujours plus strictes pour assurer la sécurité et la qualité de ces produits stériles. En tant qu'acteur R&D dans le domaine, SEPPIC s'est engagée

dans une démarche industrielle de pointe afin de contribuer à la réalisation de produits des plus grands laboratoires pharmaceutiques. Pour cela, elle a développé des équipements conformes à leurs exigences, avec à ses côtés des partenaires certifiés et spécialistes du secteur de la salle blanche, tels que Batimpro.





Le projet Gavial:

# **NOUVELLE UNITÉ DE** PRODUCTION D'INJECTABLES

Batimpro a participé au projet Gavial : extension de l'atelier pharmacie, pour produire et conditionner (en unité stérile) une nouvelle gamme d'excipients vaccins.

Le cahier des charges comprenait toutes les exigences de l'annexe 1 des GMP (dédié à la fabrication de médicaments stériles).

Objectif : concevoir des équipements capables d'appliquer les derniers

principes réglementaires (processus industriels, nouvelles technologies, contrôle qualité...).

Fort de son expérience de la salle blanche et de sa grande flexibilité, Batimpro a su apporter conseils et solutions spécifiques pour accueillir les procédés aseptiques ambitionnés par SEPPIC.

Tout a dû être pris en compte dans

le cahier des charges pour éviter la

rétention de particules et faciliter

le nettoyage, la désinfection et

Afin d'éviter toute contamination

extérieure, sans nuire au confort et

à l'efficacité de travail du personnel,

Batimpro a mis en place un système

de transparence : des cloisons vitrées

(mêmes caractéristiques que le reste

L'accent est ainsi mis sur la visibilité,

une manière de faire apparaître les

hauts procédés de fabrication, de

favoriser la communication entre les

membres du personnel, sans mettre

Résultat : plus d'ouverture et plus de

profondeur, des avantages de taille

lorsque l'on sait que certains ateliers

ne peuvent contenir que 2 personnes

l'évacuation des résidus.

Baies vitrées

des équipements).

en péril le produit final.

maximum.

JULIEN CAYUELA.

Responsable du projet Gavial

**PAROLE D'EXPERT** 

« La pharma n'est pas notre métier initial. Nous sommes plutôt chimistes. Mais depuis que nous avons intégré le pôle Santé d'Air liquide, nous mettons tout en œuvre pour nous rapprocher de ce cœur de métier.

Le projet Gavial était la « marche » qui allait nous permettre d'accroître notre production, dans un contexte de haute qualité. Cette qualité passe par la sécurité de nos équipements, d'où notre partenariat avec Batimpro, expert reconnu de la salle propre.

La réussite du projet est partie d'une longue réflexion avec ces spécialistes de la cloison. Ils ont su apporter des solutions rapides, pratiques et esthétiques (gain de place, étanchéité...) selon les exigences requises.

De même, confrontés aux contraintes d'un bâtiment déjà existant (ex. hauteur sous plafond), ils ont su s'adapter et prouver leur grande flexibilité.

Enfin, leur implantation locale est une sécurité. Elle nous assure une intervention rapide en cas de besoin (sous 48h).

Ce projet était l'occasion de les tester. À renouveler!»

# Équipements à la pointe ET SYSTÈMES DÉDIÉS

À partir d'une étude réalisée en amont et grâce à un design mesuré au millimètre près, les nouveaux locaux de SEPPIC ont pris forme pour répondre aux besoins du personnel et de ses travaux en cours, tout en anticipant les projets futurs.

#### Salles blanches

Sur 3 niveaux, c'est une trentaine de salles blanches qui ont été réparties sur une surface de 700 m². Elles se caractérisent par un agencement multivolumes, allant jusqu'à plus de 90 m<sup>2</sup>/salle (ex. la zone des cuves).

Leurs différentes pratiques de fabrication ont abouti à un échelonnage de 3 classes : grise, D et C (stérile).

#### Les gammes Batimpro sélectionnées : cloisons ELECTRE COMPACT; portes COMPACT; plafonds ELECTRE TÔLE. Caractéristiques :

- surface affleurante
- matériaux antibactériens
- parfaite étanchéité (pour faire face aux cascades de pression entre les différentes salles)



#### Une démarche active de certification

- ISO 9001 : management de la qualité
- EXCIPACT : bonnes pratiques de fabrication adaptées en excipients (1er site de production d'excipients, en dehors de l'Allemagne, à obtenir ce
- les principes actifs (certification délivrée par l'ANSM)
- EFCI : bonnes pratiques de fabrication des matières premières destinées à l'industrie cosmétique

Après une première collaboration avec le CNRS Midi-Pyrénées, sur les salles blanches du bâtiment Picolab (2012), Batimpro a été retenu en mai dernier pour un nouveau projet : la création d'un centre d'étude fonctionnelle parfaitement étanche et décontaminable, dans un bâtiment existant.

#### le CNRS:

# UNE INSTITUTION DE RÉFÉRENCE

Le CNRS dispose des plus importants laboratoires de recherches en France. Attendu sur l'ensemble des disciplines scientifiques, technologiques et sociétales, il met à la disposition de ses chercheurs un équipement de pointe et des salles conformes aux dernières normes en vigueur. Expert dans le domaine du « laboratoire », jusqu'aux classes les plus élevées, il établit des

prescriptions techniques très spécifiques relatives à la climatisation, l'électricité, la plomberie, et bien sûr concernant l'agencement d'un environnement et le type de matériau utilisé. En règle générale, cette institution de référence veut ce qu'il y a de mieux en termes de qualité, un engagement au service de la recherche qui implique de très hautes exigences.

# Des laboratoires HYPER PROPRES

Les conditions requises quant à la propreté sont toujours directement liées à la sécurité. Le projet PicoLab du laboratoire Cemes avait donné lieu, un an auparavant, à des installations réalisées à partir de cloisons ELECTRE TÔLE de Batimpro. Les salles de 2013 ont nécessité le haut de gamme en cloisons et portes : ELECTRE COMPACT.



#### **OBJECTIFS**

- FORTE ÉTANCHÉITÉ (minimum de surface non-affleurante) pour empêcher tous types de contaminations
- CONTRÔLE DE L'AIR (en forte dépression pour qu'aucun germe ou molécule ne s'échappe de la salle : -70 Pa)
- ÉQUIPEMENT PÉRENNE et dédié aux installations propres (surface lisse et sas inox pour résister aux nombreux cycles de décontamination au peroxyde d'hydrogène)



# Rencontre avec EMMANUEL VIALAN

Responsable du service Affaires immobilières et logistiques (CNRS Midi-Pyrénées)

« Au CNRS, nous avons besoin de partenaires efficaces, qui savent respecter les consignes et s'adapter au besoin. Nos interlocuteurs nous ont beaucoup accompagnés dans la conception et le choix des matériaux, ce qui a facilité la réalisation des plans d'exécution.

De plus, les équipes Batimpro ont une réelle compétence chantier, ce qui a permis une bonne gestion des interfaces entre les différents lots (il y en avait 8 au total) et une grande réactivité.

En résumé, je retiens une bonne qualité de discussion et négociation, preuve de leur maîtrise de la procédure adaptée, et une qualité de travail dans la rénovation et l'assainissement des lieux, ce qui nous assure la pérennité des installations. »

#### NOUVEAUTÉ

# LES PLAFONDS ELECTRE CIRCULABLES DE BATIMPRO

# passent les essais haut la main avec le CEBTP!

Batimpro a souhaité confirmer les tests effectués en interne sur la résistance des plafonds circulables AVEC RÉSERVATION. Ce sont les experts de CEBTP, spécialisés dans l'étude, les essais et le contrôle des produits de la construction, qui ont été missionnés sur ce projet.

#### ON Y MONTE, ON Y MARCHE ET ON Y TRAVAILLE

Ces produits sont constitués d'un panneau sandwich composé d'un cadre en profil aluminium, extrudé d'une âme isolée placée entre 2 tôles. Ils sont suspendus par des tiges filetées à la dalle ou à la charpente. Leur singularité : ils sont circulables.

Ce système de plafond « circulable » permet de séparer les installations techniques des salles de travail, facilitant l'intervention des services en phase chantier mais également en phase de maintenance. Des réservations ont été intégrées pour les équipements des lots techniques (luminaires, bouches de soufflage).

#### LES DIFFÉRENTES VERSIONS TESTÉES :

- Version ELECTRE TOLE, épaisseurs 66 et 40 mm (avec et sans réservation) - Version ELECTRE COMPACT, épaisseurs 66 et 40 mm (avec et sans réservation)

#### **DEUX TYPES D'ESSAIS : STATIQUES ET DYNAMIQUES**

#### **ESSAIS STATIQUES**

Les essais réalisés ont permis de vérifier la résistance du plafond en fonction de critères de poids déterminés en amont avec Batimpro, à savoir :

- la charge d'exploitation : 1/200° de la portée sous 150 kg (relatif à 1 personne maxi, équipement compris)
- la ruine du plafond : au-delà de 450 kg



#### **ESSAIS DYNAMIQUES**

L'essai consiste à vérifier que personne ne puisse traverser le plafond lors d'une intervention. Il fallait donc prendre en compte le poids d'un intervenant et de ses outils. La simulation de l'effet de choc est réalisée par le lâcher d'un sac de 50 kg d'une hauteur de 2,40 m de haut, de manière à libérer une énergie de 1200 joules.



## **RÉSULTAT**

« SATISFAISANT ET CONFORME »

L'objectif de ces essais était de travailler sur l'environnement des différents produits, en simulant les charges réelles pendant la phase travaux et tout au long de la durée de vie du produit.

#### **PAROLE D'EXPERT**



#### AURÉLIEN GAUDRON,

Chef de service CEBTP Laboratoire Produits de l'enveloppe, Division Enveloppe du bâtiment

« Les laboratoires du CEBTP travaillent dans plusieurs domaines qui ont trait aux produits de la construction et à l'environnement du bâtiment. Le CEBTP participe de manière active au contrôle des produits de la construction et est reconnu comme organisme notifié dans le cadre du marquage CE.

L'engagement de la société
Batimpro pour la qualité
et la sécurité nous a valu
différentes collaborations
(essais mécaniques et
acoustiques sur cloisons,
essais de perméabilité à
l'air sur portes). C'est une
condition fondamentale
pour garantir la valeur des
installations et mettre les
acteurs de la construction
en confiance.

Le rapport d'essai des plafonds circulables a permis de caractériser chaque produit, confirmant avec succès tous les critères établis en amont avec Batimpro. »



Il y a 1 an environ, Promocéan (promoteur immobilier situé à Pornic) a remporté un marché lancé par le Conseil général, concernant la location de 2000 m² de bureaux. À partir de là, le projet devait être dessiné, puis fractionné selon un critère majeur : « la modularité », d'où l'intervention de Batimpro.

### Le CG se rassemble **DIRECTION PORNIC**

été désignés pour rassembler les différentes antennes du grand Ouest : Pornic. Ancenis et Châteaubriant.

Celui de Pornic a été divisé en 4 cellules distinctes pour délimiter les différents services (développement ressources humaines, solidarité...), chacune séparée par un espace de circulation. On y retrouve toujours la même configuration :

En soutien au pôle principal situé zone de travail, zone d'archive, à Nantes, trois pôles majeurs ont zone commune. Le site comprend également un hall principal, composé d'un secrétariat et du pôle Direction (à l'étage). Agencé par le cabinet d'architectes IP3 (Nantes), les bâtiments devaient répondre aux différents critères du CG. notamment celui de conserver une certaine latitude dans la répartition



2000 m<sup>2</sup>

Produits en volume: 750 m² de cloisons

Superficie:

### ■ La solution Batimpro:

# **LES CLOISONS MODULAIRES**

Parce qu'en collectivité territoriale les transformer un bureau individuel services sont en mouvance constante, notamment par le nombre de postes qu'on leur attribue, **le Conseil** général a opté pour la modularité Le cabinet d'architecte IP3 a donc arrêté son choix sur la **gamme ÉVOLUTION 65 de Batimpro**. Conçues pour changer la configuration des salles à souhait, ces cloisons peuvent

en grande salle de réunion. Elles sont également garantes d'un haut niveau acoustique. Deux qualités qui viennent répondre à la volonté initiale : modularité et confidentialité.

Toujours dans cette dimension d'adaptabilité, dans l'espace mais aussi dans le temps, c'est une décoration sobre et moderne qui

a été définie dans le cahier des charges. Le Conseil général emploie en effet un grand nombre d'agents. En conséquence, les choix se sont portés sur des profils aluminium laqué blanc, des cloisons avec revêtement vinyle blanc, parfois vitrées pour renvoyer de la lumière, et des portes stratifiées. Simple et

#### Rencontre avec

### **CHRISTOPHE COGNAUD**

Responsable Technique de PROMOCÉAN

« Je travaille avec Batimpro depuis une dizaine d'années déjà. Je suis absolument convaincu par le savoirfaire et la riqueur des membres de l'équipe, et ce que j'apprécie pardessus tout, c'est leur sérieux au niveau prix/délais/service. Cette combinaison incontournable est le reflet de notre image auprès des clients. En m'engageant auprès du Conseil général, j'avais besoin de partenaires de confiance. Nous nous étions donnés un mois. Et comme toujours, l'équipe Batimpro a su se montrer très réactive, ce qui a permis de livrer le produit en temps et en heure. Au cours du temps, c'est une sorte de partenariat qui s'est constitué naturellement entre nous. Je peux faire appel à eux quelle que soit la surface (de 50 à 5000 m<sup>2</sup>]. Au final, i'obtiens touiours la même qualité de service. Une telle flexibilité chez un prestataire est idéale pour une activité comme la nôtre.

En travaillant avec Batimpro, nous sommes sûrs de mettre en place des produits finis et propres. Leur gamme ÉVOLUTION frôle le haut de gamme par rapport à un cloisonnement traditionnel. Ils ont une vraie volonté de « bien faire », et c'est en cela que nous partageons la même valeur : « pérenniser notre installation ».

# **LE CRÉDIT AGRICOLE ANJOU MAINE**

# un partenariat durable

Le Crédit Agricole est un client pas comme les autres. Implantée sur 3 départements de Maine-et-Loire, Sarthe et Mayenne, cette banque « régionale » fait tourner une partie de l'économie locale grâce à ses nombreux chantiers (40 par an). Aujourd'hui, plus qu'un prestataire, Batimpro est partenaire.



Ce partenariat entre Batimpro et le Crédit Agricole est effectif depuis l'an 2000. Les deux parties ont établi les modalités de leur collaboration, tant en termes de prix (création de bordereau) que de produits. Ce type de contrat détermine la nature et la fréquence des installations en s'appuyant sur une confiance réciproque. Au fil du temps, les équipes (client et prestataire) ont appris à travailler ensemble comme de véritables partenaires. Au Crédit Agricole, l'équipe Batimpro intervient essentiellement pour des agences « particuliers » avec sa cloison EVOLUTION 65 et pour des agences « entreprises » avec sa cloison EVOLUTION 100.

Une condition pour chaque bureau : ils doivent tous comporter 1 panneau vitré minimum. En plus du passage de la lumière, la banque tient à cet effet de transparence entre les bureaux et l'accueil de ses clients, afin de pouvoir mieux les recevoir



**HUGUES BENOIT**, Responsable Immobilier Mobilier CRCAM

« Notre statut d'entreprise nous permet de travailler avec les entreprises locales implantées sur notre territoire, une responsabilité que nous nous sommes donnée en tant que « première banque régionale ». L'entreprise Batimpro a été sélectionnée pour ses références, la qualité de ses produits, sa politique sa très grande flexibilité. En effet, **nous** rénovons actuellement l'ensemble les avons sollicités pour nos espaces de nos points de vente et adaptons bureau, avec une garantie de service et de qualité.

D'autre part, cette proximité est un réel avantage en cas de modifications notre déploiement et apporter ou SAV. L'équipe se montre toujours très disponible et le service est rapide. Du fait de leur expérience, ils sont aussi force de proposition. Si nous décidons un jour de modifier nos aménagements, les équipes de Batimpro peuvent suivre

## PAROLE D'EXPERT

RSE, la qualification de son équipe et et nous conseiller. Par exemple, nous nos agences au nouveau concept : aussi l'entreprise Batimpro a su nous conseiller pour industrialiser des solutions pour s'adapter aux changements de charte graphique. Batimpro, c'est la garantie d'avoir une réponse efficace, en temps et en





la première année, un projet de salle

blanche a élevé les deux voisins au rang

de « collaborateurs ». Ce voisinage durera jusqu'en 2008, date à laquelle

Biowest rachète les anciens locaux de

Aujourd'hui. Biowest franchit les portes du monde pharmaceutique, un marché

dynamique qui impose des normes strictes, d'où le réaménagement de ses

locaux par des experts de la filière. Nul besoin de chercher très loin, les experts

sont à deux pas, et ils connaissent bien

Les gammes ELECTRE TOLE, ELECTRE

COMPACT et EVOLUTION LABO de

Batimpro ont donc permis d'aménager

de nouvelles salles blanches, à l'endroit

autrefois. Le challenge : un haut niveau

d'exigence et du mobilier spécifique, tel

que celui des sas (vestiaires, étagères, banc postformé avec rangement... conçus en mélaminé blanc M1).

Ce retour aux sources nous invite à

penser : « les bonnes adresses sont à

garder... car on y revient toujours! ».



SAVOIR-FAIRE & FLEXIBILITÉ AU SERVICE DES CLIENTS

LAROCHE INDUSTRIES & BLONDEL AÉROLOGISTIQUE : RAPIDITÉ & EFFICACITÉ

Méaulte (80)

Spécialisés dans l'aéronautique, les deux groupes se sont lancés dans un projet identique : la mise en place de bureaux et sanitaires d'entrepôts, dans un minimum de temps (maîtrise d'œuvre de chantier confiée à la société FCCGl.

Au cours des travaux, deux produits ont été utilisés pour l'aménagement complet de l'intérieur : les cloisons modulaires EVOLUTION 65 pour le tertiaire, et les cloisons MONOBLOC 65 pour les bureaux et sanitaires d'entrepôts. Côté finitions, on a opté pour du vinyle pour les doublages/cloisons et du placo tôle pour les sanitaires.

Grâce à ce choix de procédé, il évitait une intervention lourde et gagnait :

- EN PROPRETÉ (pas de faïence, donc pas d'eau, chantier moins salissant).
- EN RAPIDITÉ (réduction des corps de métiers, pas de temps de séchage),
- (coût globalement inférieur), • EN SOUPLESSE D'ADAPTATION (installation évolutive).
- EN ESTHÉTISME (homogénéité dans le produit et le décor).





#### RACCORDS RÉUSSIS CHEZ LILLY

IIIkirch (67)

• EN PRIX

Après avoir longtemps fonctionné en mono produit, le laboratoire pharmaceutique «Lilly France» a recherché un nouveau partenaire pour réagencer son unité de production stérile. dédiée à la fabrication d'insuline injectable.

Grâce à ses cloisons ELECTRE TÔLE, tramées aux dimensions des modules déjà en place, Batimpro a su apporter les solutions techniques pour se raccorder aux installations très spécifiques de Lilly : 200 m² de cloisons et 60 m<sup>2</sup> de plafond.

Le revamping a été un succès car, si les consignes ont été largement respectées en termes de qualité et de délais (3 semaines), le résultat présente une parfaite homogénéité entre les anciennes installations et les nouvelles.

De nouveaux challenges attendent Batimpro pour 2014.



## **ACTUALITÉS**

BATIMPRO VIENT DE FINALISER LE GROUPE SAFRAN COMMERCY



Le groupe Safran, équipementier international de haute technologie en aéronautique, défense et sécurité a implanté son centre d'excellence industrielle à Commercy.

Le Groupe SAFRAN et le maître d'œuvre Elcimaï, ont confié à Batimpro la réalisation de plus de 5000 m² de cloisons ELECTRE TOLE et 8000 m² de plafonds acoustiques. L'ensemble est concentré sur le site de production de pièces pour les nouveaux moteurs d'AIRBUS. Batimpro a conçu des espaces « Environnements propres » et « Environnements propres et acoustiques ».

Le groupe Safran développe, produit et commercialise notamment des moteurs et des sous-ensembles propulsifs pour avions et hélicoptères, civils et militaires, missiles balistiques et lanceurs spatiaux et satellites.

Retrouvez tous les détails du projet dans le Batimfo N° 3.



Batimpro sera présent au

# SALON ULTRAPROPRE LES 1 ET 2 OCTOBRE 2014 À GRENOBLE



ULTRAPROPRE est un salon destiné à tous les acteurs des industries concernés par l'environnement propre, ultrapropre et les secteurs apparentés. Cet événement est pour nous l'occasion de vous présenter nos nouveaux produits, nos produits leaders, et nos technologies d'avant-garde.

Retrouvez-nous à l'emplacement n° 83.

### Retrouvez-nous également au

# CONGRÈS A3P DU 14 AU 16 OCTOBRE 2014 À BIARRITZ

Chaque année plus de 600 professionnels des industries pharmaceutiques et biotech se retrouvent pour partager leurs expériences et découvrir

les innovations techniques et scientifiques du moment. Venez découvrir sur le stand Batimpro toutes les solutions dédiées aux Salles Propres.

## ■ POUR PLUS D'INFOS

02 41 49 04 90 ou www.batimpro.fr

#### Découvrez notre nouveau site web

Cette formule plus complète, plus visuelle et plus ergonomique vous apporte, en quelques clics, toutes les réponses dont vous avez besoin: nos domaines d'application, nos gammes de produit. Un guide clair et détaillé pour affiner rapidement vos recherches et vous diriger vers les solutions qui correspondent à vos projets.





#### 4 AGENCES EN FRANCE, UN SAVOIR-FAIRE RECONNU

- AGENCE OUEST (Siège social et Unité de production) Rue des Métiers BP 2 49340 Nuaillé (Cholet) Tél: +33 (0)2 41 490 490 - Fax: +33 (0)2 41 629 702 - contact@batimpro.fr
- AGENCE NORD ZAC du Moulin Masterpark Bat.5 59118 Wambrechies Tél: +33 (0)3 20 757 444 Fax: +33 (0)3 20 753 402
- AGENCE ILE-DE-FRANCE 37 bis rue de la République 77170 Servon Tél: +33 (0)1 64 055 222 Fax: +33 (0)1 64 052 962
- AGENCE SUD 14, avenue d'Hermès Z.I. de Montredon 31240 L'Union Tél: +33 (0)5 61 118 484 Fax: +33 (0)5 61 118 633